

Registrazione del Deal

Assicurati il massimo sconto possibile

La Registrazione del Deal è pensata premiare e proteggere i rivenditori che hanno un'opportunità e vogliono portarla avanti con D-Link.

5 cose da sapere sulla Registrazione del Deal

- 

La Registrazione del Deal è riservata solo ai Partner VIP+
- 

D-Link darà al rivenditore uno sconto (fino al 17%) e "bloccherà" i prezzi in modo che nessun altro dealer otterrà quotazioni così vantaggiose.
- 

Il periodo di Registrazione è valido per 3 mesi, e per opportunità superiori ai 4.000 €
- 

Avrai accesso alle migliori risorse tecniche a supporto della tua opportunità
- 

La Registrazione del Deal funziona secondo il sistema "il primo arrivato è il primo servito". Chiediamo solo dettagli sull'utente finale per assicurarci che l'opportunità non sia già stata registrata.

Il processo
Richiedere la Registrazione del Deal è facile
come contare 1, 2, 3.

Passo 1



Accedi al Portale VIP+ e naviga fino alla sezione Registrazione del Deal

Passo 2



Fornisci le informazioni essenziali sull'utente finale, e il distributore preferito nel caso dovessi vincere il Deal

Passo 3



Seleziona i prodotti e le quantità richieste, quindi indica quando l'opportunità dovrebbe concretizzarsi.

Una volta che approviamo la richiesta di Registrazione, verrà generata una SPA (Special Price Agreement) e inviata al distributore da te selezionato.

Puoi Registrare un Deal con D-Link se hai in programma di chiuderlo dai 30 ai 90 giorni dopo.

Il nostro obiettivo è revisionare e approvare i Deal registrati entro 2 giorni lavorativi. Se la Registrazione è stata approvata, riceverai una mail automatica.



Accedi al team tecnico dedicato D-Link
Tecnologia



Assicurati un vantaggio competitivo

Facilità

Vantaggi

Perché dovrei Registrare un

Vantaggi di registrarlo con un rivenditore VIP+



Proteggi le opportunità di vendita
Supporto



Assicurati prezzi speciali per grandi deal

Collaborazione



Accedi allo sconto più alto possibile
Economia