２００９年、僕の年収が去年の

３倍になるたった１つの理由

それはあなたです・・・

和佐大輔

親愛なる Successlab 会員のあなたへ・・・

どうも、和佐です。

「親愛なる」と、かしこまってみましたが、僕とあなたは、もうどこかで顔を合わせているかもしれませんね。

２００８年１１月にスタートした会員制組織 Successlab も色々ありまして、非常に大きな組織となりつつあります。

最初はこじんまりと限られた人たちだけを大事に、人知れずやって行こうかとも思っていましたが、ある出来事があって僕の考えは変わりました。

去年までの僕は

「今の自分のコントロールできる許容範囲内の規模でビジネスをやって、家族や会員の人を幸せに出来たらそれだけで満足だ」

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

と本気で思っていました。

だからこそ、あえて規模は小さく、なるべく露出を避け、ビジネスを行っていたのです。

しかし、２００９年の僕は違います。

出版など、一般のメディアに出ることはありませんが、僕自身のレベルとビジネスの規模を今の１０倍にします。

“１０倍にしたい”ではなく、“します”。

だから僕の活動は今よりもずっと目立つ形で、そして大きな規模で行なわれると思います（もう既に始まっていますね）。

２００９年の僕は、

“ネットビジネスと言う枠組みでどこまで高みに登れるか？”

ということを徹底的にチャレンジして行きます。

正直、今までが甘かったと思っています。

“それなりに”は売り上げも上げてきましたが、それが限界ではなかったと最近感じています。

どこか自分に甘えていたと言うか、ストイックに限界へ挑戦できていなかったんだと思います。

だからこそ、「限界への挑戦」それが今年の僕の目標です。

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

あなたには僕のことを
見ていて欲しいんです。

結婚のプロポーズみたいな台詞ですが、気持ち悪がらずに聞いてください（苦笑）。

本当のことを話すと、Successlab は僕の“原動力”です。

僕はこれまで４年間ネットビジネスをやっていますが、１度も月額課金制のサービスを行ったことはありませんでした。

やれば儲かる、そんなことはわかっています。

でもやらなかった。

なぜか？

毎月、毎月何かを生み出し続けなければならない義務を背負うのが怖かったんです。

誰もがご存知の様に僕はとても怠け者です。

夏休みの宿題は最後の日に一気にやろうとして結局できないタイプの人間です。

だから怖かったんです。

毎月、毎月会員の満足に耐えうるコンテンツを作って行くことを僕が投げ出してしまうんじゃないか？耐えられないんじゃないか？という恐怖がありまし

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

た。

しかし、今では責任感に燃えています。

不思議なことに、Successlab を始めたとたん、僕のビジネスはさらにうまくいき始めました。

恐らく今年の年商は去年の３倍にはなると思います。

たった１年で業績３００％アップ、これは相当なインパクトだと思います。

次から次へ新しい、面白いビジネスの話が舞い込み、アイディアが溢れるのです。

木坂さんから、

「お前最近働き過ぎじゃないか？心配だよ」

とも言われました。

僕のビジネスがどんどんうまく回り始めたのも、睡眠時間平均１０時間の僕が４時間睡眠で激務をこなしているのも、全て新しいことにチャレンジして、新しい情報を Successlab の会員にシェアしたいという純粋な思いからなんだと思います。

きれいごとに聞こえるかもしれませんが、あなたが僕の原動力になっていることは間違いないんです。

人間って面白いですよね。

あんなに嫌だったことが今では嬉しい。

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

もっと、もっと、と思えてくる。

だから僕にもっとプレッシャーを
あたえてください（笑）

単刀直入に言います。

あなたには、Successlab の VIP 会員になって僕にもっとプレッシャーをあたえて欲しいのです。

VIP 会員とはつまり、Successlab に半年間、もしくは 1 年間一括払いで入会してくれている会員のことです。

僕は意外とプレッシャーに強い人間だと言うことがわかったので、もっと大きなプレッシャーを与えてくれればもっと限界を超えられると思うんです。

限界を超えて、その先にある成長を手にしたいと思っています。

「お前はドＭか！？」と思われてしまうかもしれませんが、これが僕の本心であり、あなたへの勝手なお願いです（また、実際にビジネスに対してはドＭです　笑）。

もちろん、僕だけ得をしようなんて
つもりはさらさらありません。

ビジネスは常に WIN-WIN。

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

そうでなければ幸せにはなれません（し、結果的に儲かりません）。

だから当然あなたにも十分に“得”してもらおうと思います。

具体的にどうやって得してもらうのか？それを今からお話して行こうと思います。

VIP 会員アップグレード特別オファー

現在あなたは Successlab に月額プランで入会されていると思います。

そのプランから VIP 会員プランにアップグレードしていただければ、下記のボーナスを差し上げます。

鼻血が出るかもしれないのでティッシュを用意してから読んでください。

VIP Member SP Boners No1：予言の書セミナーDVD

（２００９年和佐大輔の計画）を無料プレゼント

[定価５万円]

このボーナスは、今年の２月に Successlab の VIP 会員限定で受講費５万円で行ったセミナーを収録した DVD になります。

テーマはズバリ、２０世紀少年からパクった、もとい、２０世紀少年をリスペクトした、予言の書になっています。

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

２００９年僕はどこへ向かうのか？何をしでかすのか？その具体的な計画の一部始終を話しました。

今年僕は、１日の売り上げ目標が１０億円規模のプロジェクトを立ち上げます。

それを具体的にどうやってやるのか？

３時間かけて全てを語り尽くしました（DVD２枚セットになります）。

「情報ビジネスで１日１０億円」・・・僕がどうやって達成しようとしているのかをこの DVD で知ってください（この計画の全貌を知れば、あなたのビジネス観は変わるはずです。そしてその結果、数千万円規模で売り上げアップさせることは容易いと感じられるでしょう）。

※DVD の配送は４月末になりますが、ダウンロードにて映像は今すぐに見られる様にしてあります。

VIP Member SP Boners No2：

Under25 セミナーDVD を無料プレゼント[定価５万円]

こちらのボーナスは、僕が今年の３月に行なった、２５歳以下しか参加できない限定セミナーを収録した DVD です。

最年少参加者の年齢は１７歳。

にもかかわらず受講費の５万円を支払って参加してくれました。

セミナーのテーマは、“和佐大輔のライバルを生み出す”です。

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

僕は１７歳の頃からネットビジネスをしていますが、この４年間、本当の意味でのライバルは誰１人としていませんでした（いつも年上の起業家と競い合っていましたから　苦笑）。

しかし、ライバルの存在があれば僕ももっと高いステージにレベルアップできると思うのです。

だから、同世代で圧倒的な実力を兼ね備えたライバルが欲しかったのです。

そんな理由でこのセミナーは２５歳以下限定で行いました。

そして、同世代だからこそ本気で伝えられる本音のメッセージがこの DVD には収録されています（僕はこれまで数々のセミナーを行ってきましたが、３０代、４０代の人たちの前ではどうしても遠慮して話せないことが沢山ありました）。

テクニックとか、そーゆーレベルじゃなくて、もっと大切な本質を６時間にわたって語り尽くしました。

僕自信が最も重要だと感じ、そして意識していることです。

いつも巻きで終わってしまうと噂の僕のセミナーですが、今回は話したいことが多すぎてセミナールームの予約時間を過ぎてしまい、最後の 1 時間は場所をホテルのスイートルームに移して録音するという事態になってしまいました。

ですので、このボーナスは DVD３枚と CD１枚のセットになります。

今まで僕が大人たちの前では喋れなかった、ゼロから数億円規模のビジネスを構築するために本当に重要なマインドセットをこの DVD セットで感じてください。

※DVD の配送は４月末になりますが、ダウンロードにて映像は今すぐに見られ

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

る様にしてあります。

いかがでしょうか？

VIP 会員にアップグレードしてくれれば、予言の書と Under25 セミナーの DVD セット（DVD 合計５枚＋CD１枚）を無料でプレゼントします（※アップグレードプランによっては予言の書のみになります。また、DVD の配送は遅れてしまいますが、映像はすぐにダウンロードできます）。

定価は両方とも５万円（よくある５万円相当というわけのわからない値段表示ではなく、実際にセミナー料金が５万円でした）。

合計１０万円分のセミナーDVD が無料で手に入るということです。

今と変わらず Successlab のコンテンツも手に入り、さらに DVD も手に入る。

これだけでも VIP 会員特典としては十分かと思いましたが、さらにもう１つ特典を用意してあります。

VIP Member SP Boners No3：

Successlab の会費が最大３ヶ月分無料

最後のボーナスは、DVD が無料とか、そーゆー追加型のボーナスではなく、直接的に“安くなる”という物です。

今、VIP 会員にアップグレードしていただければ、現在月額６０００円の Successlab の会費を最大で３ヶ月分無料にできます。

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

つまり、１年間一括払いだと本来なら

６０００円×１２ヶ月＝７２０００円

のところが、

７２０００円−１８０００円（会費３ヶ月分）＝５４０００円

になると言うことです。

つまり、VIP 会員にアップグレードすれば会費が最大１万８０００円安くなる上、定価５万円の DVD×２が付いてくると言うわけです。

VIP 会員コースは２つあります。

半年間一括払いコースと１年間一括払いコース

どちらを選んでいただいても結構ですが、１年間コースのほうがよりお得になるように設定してあります。

下記に違いをまとめました。

半年間一括払いコースの場合：

手に入るボーナスは、
・VIP SP Boners No1：予言の書セミナーDVD（定価５万円）
・VIP SP Boners No3：Successlab の会費１ヶ月分無料
の２つ。

合計金額：~~定価５万円＋３万６０００円＝８万６０００円~~が

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

→３万円（５万６０００円引き）

１年間一括払いコースの場合：

手に入るボーナスは、
・VIP SP Boners No1：予言の書セミナーDVD（定価５万円）
・VIP SP Boners No2：Under25 セミナーDVD（定価５万円）
・VIP SP Boners No3：Successlab の会費３ヶ月分無料
の３つ。

合計金額：~~定価５万円＋５万円＋７万２０００円－１７万２０００円~~が

→５万４０００円（１１万８０００円引き）

となり、１年間一括コースを申し込んで頂ければ全てのボーナスが手に入ると言うことになります。

Under25 セミナーDVD に関しては、単品販売も開始する予定ですので、今回必ずしも手に入れなければならないと言うわけではありません（が、値段はそこまで安くないと思います）。

予言の書セミナーDVD に関しては単品販売の予定はありませんので、SuccesslabVIP 会員のみの特典となります。

いかがでしょうか？

選択肢は３つです。

１．半年間一括コースでアップグレードする
２．１年間一括払いコースでアップグレードする
３．今のまま月額会員として Successlab を楽しむ

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

僕としてはもちろん２をオススメします（笑）

その方が僕のプレッシャーも大きいですからね。

このオファーは１週間限定です。

このオファーは１週間で閉め切ろうと思っています。

もちろん、アップグレードの機会はこれからも設けて行こうとは思っていますが、今回のオファーに限っては１週間限定です。

今日（４月１２日）から１週間（４月１８日２３時５９分５９秒まで）です。

間違いのないように気をつけてください。

VIP 会員へアップグレードのお申し込みはこちら
（銀行振り込みとクレジット決済の両方に対応しています）
※具体的なアップグレード手順は申し込みページに記載してあります

このオファーは僕の我がままです。
付き合ってくれた人にはさらに・・・

最後になりますが、VIP 会員の今後のメリットをお話しようと思います。

今現在でも DVD が無料で手に入ったり、会費が安くなったりと、十分な特典が付いていると思いますが、この特典は今後さらに増え続けます。

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

さっきお話しした３つの特典はあくまで、“今現在”付いてくる特典です。

今後もどんどん増えて行くと思います。

今後 VIP 会員限定でやって行こうと思っていることは３つ（これも今現在の予定）。

１．VIP 会員限定セミナーの開催

まず１つ目は月並みですがセミナーをやろうと思っています。

僕のスケジュールの都合によるのでいつどこでどんな内容のセミナーをいくらでやるのかは言えませんが、３ヶ月に１回ぐらいのペースでやりたいと考えています。

こちらに関しては無料と有料、両方やろうと思います（場合によっては講師を呼んで、ということもあります）。

オンラインセミナーも考えているので、地方の人や海外の人は楽しみにしていてください。

２．VIP 会員限定レポートの配布

次にこちらも月並みですが、限定レポートを配布します。

こちらもどんなレポートをいつ配布するかに付いては言えませんが、僕のビジネスの裏側を実況中継するものだと認識してください。

リアルタイムで僕のビジネスの展開状況がこのレポートで垣間見れると思います。

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

３．一般公開できないオファーの公開

最後に、これが１番不確定要素の大きなオファーです。

今現在は何の予定もありません。

しかし、色々な都合、不都合、大人の事情によって一般には公開できないオファー（例えば、販売用 DVD の撮影）を VIP 会員には流して行きたいと思います。

まだ何の予定もありませんが、これが１番面白いと思います。

さて、色々と話しましたが、**要するに今回のオファーは僕の我がままです。**

僕**“が”**さらに成長したい、進化したい、そういう思いから生まれたオファーです。

その為にあなたには VIP 会員として僕を見守り、心地よいプレッシャーをかけて欲しいのです。

あなたが僕に成長のきっかけを与えてくれる。そして、僕はその成長の過程と僕のビジネスの裏側をシェアする。

そんな持ちつ持たれつの関係を目指しています。

今回のオファーに、正直やり過ぎ感があるのも、僕は既に多くのものをあなたから受け取っているので、それを少しでも返したかったからです。

では、これで今回の僕からの提案は以上です。

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

僕の我がままに何人が付き合ってくれるかわかりませんが、ぜひ一緒に成長して行きましょう！

もちろん、VIP 会員以外の人にも今後色々な情報をシェアして行きます。

楽しみにしていてください！

和佐大輔

VIP 会員へアップグレードのお申し込みはこちら
（銀行振り込みとクレジット決済の両方に対応しています）
※具体的なアップグレード手順は申し込みページに記載してあります

PS. 今回、僕は余計な話ばかりしたと思います。

わざわざ僕の我がままをここで言わなくても、もっとこのオファーを魅力的に見せるコンセプトはあったと思います。

本当のことを言えば、最初はそーゆーオファーにするつもりでした。

とにかく「これも、あれも、それも、全部付けるからアップグレードしませんか？」と。

その方が VIP 会員が増えたと思います。

でも、僕の本音を知らない VIP 会員を増やしても意味がないことに気が付いたんです。

僕は Successlab を始めてから一気に成長できました。

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.

そう実感しています（し、売り上げとしての結果を見ても明らかです）。

それをもっと加速させたいし、会員の人にはもっと与えたいと思っています。

最後にそれを伝えたかったです。

ビジネスって僕も成長できるし会員の人も成長できる。

本当に素晴らしいものだと思います。

ぜひあなたにもそんなビジネスを目指してもらいたいです。

ありがとうございました。

All Rights Reserved © 2009 Daisuke Wasa.